

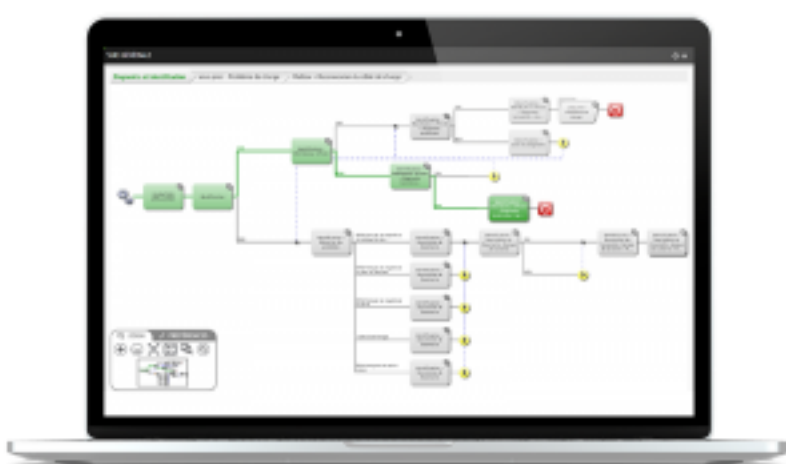
¿Necesita información fiable y no estática? **TARGIT Decision Suite** es la respuesta.

## EasyVista Y DEC Juntos Para Mejorar La Experiencia De Cliente

Es noticia marzo 17, 2020

Compártelo:

- Esta unión busca apoyar y promover buenas prácticas y difundir conocimiento sobre Customer Experience
- La experiencia final de poder autoresolverse las cuestiones desde cualquier dispositivo y a cualquier hora del día aumenta la satisfacción y la fidelidad de los usuarios, sean clientes o empleados de la firma



**EasyVista**, proveedor líder de soluciones inteligentes de automatización para la gestión de TI y una de las principales empresas de gestión de TI de Europa y Estados Unidos, se ha asociado con la Asociación para el Desarrollo de la Experiencia de Cliente (DEC) para aunar esfuerzos en lograr una máxima mejora de la experiencia de cliente.

Esta alianza entre EasyVista y DEC, una entidad pionera en España que tiene como objetivo contribuir a desarrollar el concepto de Experiencia de

Cliente en toda la sociedad para que las empresas que la forman sean reconocidas por entregar una experiencia única, diferencial y rentable, generadora de fuertes vínculos con los clientes y de resultados sostenibles en el tiempo, abre un nuevo camino de sinergia, en el que la solución Self Help de EasyVista es un ejemplo y referente que ha supuesto un paso más en la experiencia en torno a las nuevas tecnologías con el fomento de la autoasistencia por parte de las personas que requieren soporte.

La plataforma Self Help mejora la experiencia de clientes, así como de empleados, gracias a que les permite acceder al conocimiento de la organización o del producto/servicio de forma natural, rápida y precisa. Este proceso libera tiempo tanto al usuario como a los equipos de atención al cliente o de gestión TI. Además, la experiencia final de poder autoresolverse las cuestiones desde cualquier dispositivo y a cualquier hora del día aumentan la satisfacción y la fidelidad de los usuarios, sean clientes o empleados de la firma.

Los beneficios de ofrecer al cliente o empleado formas sencillas, dinámicas y atractivas de acceso al conocimiento de valor, son un hecho traducido en cifras, también en positivo para el balance de negocio. Este caso práctico es uno de los puntos fuertes que desde EasyVista se busca promover a través de DEC y su difusión, para incentivar a las organizaciones a plantear sus estrategias de negocio manteniendo el foco puesto en la experiencia del usuario.

“Esta asociación con DEC nos ha entusiasmado porque es pionera en el fomento de la buena práctica para brindar al usuario la mejor experiencia posible, que es lo fundamental. En España aún tenemos mucho que aprender y desarrollar en esta cultura del Customer Centric. Es por ello que estamos muy contentos de poder realizar cierta aportación desde nuestra experiencia en este sentido. Si bien, el enriquecimiento es mutuo”, afirma Claudia Di Rienzo, Country Manager de EasyVista España.

**EXPERT: Sistema de gestión (ERP) sin inversión en hardware y licencias**



[Editar](#)

< Proximo Articulo  
Clean & Iron Service elabora un protocolo de seguridad sanitaria para los servicios de limpieza

Next article >  
Luz, gas y fontanería: Kipin Energy lanza su nuevo servicio para el cuidado del hogar

Search Content... 🔍

**querona**  
self-service data warehouse for Power BI  
[read more](#)

**¿QUIERES UN POST DONDE HABLEMOS DE TU NEGOCIO?**  
[COMPRAR AHORA](#)  
Powered by **Publísuites**

**¿QUIERES UN POST DONDE HABLEMOS DE TU NEGOCIO?**  
[COMPRAR AHORA](#)  
Powered by **Publísuites**

**¿QUIERES UN POST DONDE HABLEMOS DE TU NEGOCIO?**  
[COMPRAR AHORA](#)  
Powered by **Publísuites**

**TARGIT** Certified Partner  
Courage  
Decision Action  
**Descarga Demo**  
Orientation Observation